

முயற்சியாண்மைக்கல்வி - 10

ஆண்டிறுதிப் பரீட்சை - 2017

பகுதி - I

விடைகள்

1) 3	10) 3	19) 3	28) 4
2) 1	11) 1	20) 1	29) 3
3) 2	12) 4	21) 4	30) 4
4) 3	13) 2	22) 1	31) 3
5) 4	14) 4	23) 4	32) 2
6) 1	15) 3	24) 3	33) 3
7) 3	16) 1	25) 1	34) 2
8) 3	17) 3	26) 2	35) 3
9) 1	18) 1	27) 3	36) 1

37) புதிய கண்டுபிடிப்பு

38) மாசடைதலுக்கு

39) நெகிழ்வுத்தன்மை

40) விலைமட்டம்

முயற்சியாண்மைக்கல்வி - 10

பகுதி - II

விடைகள்

(1)

- i) கடற் றொழில் அனுபவம் / தான் சுதந்திரமாக இயங்க வேண்டும் என்ற முகாமைத்துவப்பண்பு
- ii) மீன்பிடித்தொழிலுக்கு தேவையான மூலப்பொருட்களான படகு மற்றும் வலைகளை கொள்வனவு செய்தமை
- iii) வேலைவாய்ப்பு, பிரதேச வளங்கள் பயன்படுத்தப்படுகின்றமை
மீன்பிடித்தொழிலோடு இணைந்த ஏனைய தொழில்கள் ஏற்படுத்தப்படுகின்றமை / ஊக்கப்படுத்தப்படுகின்றமை
- iv) மீன்பிடித்துறைசார் சட்டங்களை நெகிழ்வுபடுத்தல்
மீன்பிடித்துறைசார் தடைகளை தளர்த்தல்
மீன்பிடி உபகரணங்களை மானிய அடிப்படையில் / தவணைக்கட்டண அடிப்படையில் வழங்கல்
கட்டுப்பாட்டு விலையினை அறிமுகப்படுத்தல்

இவை போன்ற விடைகளுக்கு புள்ளி வழங்கவும்

- v) சுமுகமாகவும் நேர்மையாகவும் சமூகத்தின் மத்தியில் நடந்து கொண்டமை
- vi) சந்தர்ப்பம் - அரசு மீன்பிடித்தடைகளை நீக்கியமை
சவால் - இயற்கையின் சீற்றம்
- vii) நேர்மையாக நடந்து கொள்ளல்
நுகர்வோரை திருப்திப்படுத்தல்
தரமான பொருட்கள் / சேவைகளை நியாயமான விலைக்கு வழங்குதல்
நுகர்வோரை மதித்தல்
- இவை போன்ற விடைகளுக்கு புள்ளி வழங்கவும்**

- viii) தலைவர் , உரிமையாளர் , முகாமையாளர்
- ix) அரசியல் ரீதியான தடைகள்
சட்ட ரீதியான தடைகள்
பொருளாதார ரீதியான தடைகள்
சமூக இயற்கைச்சூழல் ரீதியான காரணிகள்
- இவை போன்ற ஏனைய காரணிகள்**

- x) நுகர்வோரின் எண்ணிக்கையும் , அவர்களின் பரம்பலும்
மூலப்பொருட்களை பெறுவதற்குள்ள வசதி
ஊழியர்களை பெறுவதற்கான வசதி
உட்கட்டமைப்பு வசதிகளை பெறுவதற்கான வசதி
இடத்திற்கான செலவு (விலை / குத்தகை)
நுகர்வோருக்கு வழங்கப்படக்கூடிய வசதிகள் (வாகனத்தரிப்பிடம்)

(2)

- 1) மனிதத்தேவைகளையும் , விருப்பங்களையும் நிறைவு செய்வதற்குப் பண்டங்கள் அல்லது சேவைகளை உற்பத்தி செய்தல், விநியோகித்தல் என்பவற்றுடன் தொடர்புடைய செயற்பாடாகும்.
- 2) கண்ணால் பார்க்கக்கூடியதும் தொட்டுணரக்கூடியதும் களங்கியப்படுத்த முடியுமானவை பொருட்கள் எனப்படும். ஆனால் இப்பண்பு சேவைக்கு காணப்பட மாட்டாது.
- 3) சமூகத்தில் தொழில் வாய்ப்புக்களைப் பெற்றுக்கொடுத்தல்
வீடுகளை இழந்தவர்களுக்கு வீடு கட்டிக்கொடுத்தல்
வருமானம் குறைந்த பாடசாலை செல்லும் பிள்ளைகளுக்கு புலமைப்பரிசில்கள் வழங்குதல்

சமூகத்திற்குத் தேவையான இடங்களில் கட்டிடங்களை, உபகரணங்களைப் பெற்றுக் கொடுத்தல்
அரசாங்கத்தின் நலன்புரி நடவடிக்கைகளுக்கு உதவுதல்

- 4) பொருளாதாரச் செயற்பாடுகளில் ஈடுபடல்
நட்டஇடருக்கு முகங்கொடுத்தல்
கொடுக்கல் வாங்கல்களில் ஈடுபடல்
போட்டிக்கு முகங்கொடுத்தல்
சுய ஊக்குவிப்பு காணப்படல்

(3)

- 1) மனித வளம் , பௌதீக வளம்
- 2) இயற்கை வளம், கலாசார வளம் , விலங்கு வளம் , கனியவளம்
- 3) ஆரம்பத்துறை / முதலாம் நிலை பிரிவு – விவசாயம்
இரண்டாம் நிலை பிரிவு – கைத்தொழில்
மூன்றாம் நிலை பிரிவு – சேவைத்துறை
- 4) அண்மிய சூழல்
அரசியல் , சட்ட சூழல்
பொருளாதாரச்சூழல்

(4)

- 1) வணிக எண்ணம் என்பது சூழலிலுள்ள பிரச்சினைகளுக்கு தீர்வுகளாக மனிதத்தேவை மற்றும் விருப்பத்தை நிறைவு செய்கின்ற வணிகப்பெறுமானமுடைய சிந்தனைகள்
- 2) பொழுதுபோக்கு விருப்பத்தினூடாக
தனிநபர்ஆற்றல், அனுபவத்தினூடாக
சந்தை ஆராய்ச்சியினூடாக
தொடர்பு சாதனம் மூலம்
கல்விப்பாடநெறிகள் மூலம்
கண்காட்சி மற்றும் அனுபவம் மூலம்
- 3) கேள்வி காணப்படுதல்
போட்டித்தன்மை காணப்படுதல்
கவர்ச்சிகரமான வருமானம் காணப்படுதல்
தேவையான வளங்களை பெற்றுக்கொள்ளக்கூடியதாக இருத்தல்
சட்டதிட்டங்களுக்கு உட்படல்

- 4) முழுப்பகுப்பாய்வு
சுட்சமமான பகுப்பாய்வு
SWOT பகுப்பாய்வு

(5)

- 1) சொந்த சேமிப்பு
தனக்குரிய சொத்துக்களை ஈடுபடுத்தல்/ விற்றல்
நண்பர்கள் உறவினர்களிடமிருந்து பெறல்
வங்கிக்கடன்
வாடிக்கையாளர்களிடமிருந்து முற்பணம் பெறல்
- 2) பாவனையிலுள்ள பொருட்கள் அல்லது சேவைகளை நடைமுறையிலுள்ள சந்தையில் முன்வைத்தல்
பாவனையிலுள்ள பொருட்கள் அல்லது சேவையை புதிய சந்தையொன்றில் முன்வைத்தல்
புதிய பொருள் அல்லது சேவையினை நடைமுறையிலுள்ள சந்தையில் முன்வைத்தல்
புதிய பொருள் அல்லது சேவையினை புதிய சந்தையில் முன்வைத்தல்
- 3) வண்கர் ஒருவர் தமது உற்பத்திகளைப் போட்டியாளர்களின் உற்பத்திகளிலிருந்து வேறுபடுத்திக்காட்டுவதற்கு மேற்கொள்ளும் முயற்சி
- 4) Jambo pack
Budget pack
Economy pack
Sache pack

(6)

- 1) பெரும்பாலான வெற்றிகரமான முயற்சியாளர்களின் ஆரம்பம் சிற்றளவு வணிகத்தின் மூலமே இடம் பெற்றுள்ளது.
பல்வேறு புத்தாக்கத்திற்கு சிற்றளவு வணிகங்களே துணை புரிந்துள்ளன.
- 2) குறைந்தளவு வளம் / மூலதனம் கொண்டு வணிகத்தை ஆரம்பிக்க முடிதல்.
பாவனையிலுள்ள தொழில்நுட்பத்தை பயன்படுத்த முடிதல்.
சுற்றாடல் மாற்றத்திற்கு இலகுவாக முகங்கொடுக்க முடியுமாக இருத்தல்.
ஊழியர்களை இணைத்தல், பயிற்சியளித்தல் இலகுவாக.
வணிகச்செயற்பாடுகளில் குடும்பத்தின் பங்களிப்பினை பெற்றுக்கொள்ள முடியுமாக இருத்தல்.

3) வணிகத்தை ஆரம்பித்து அதை நடாத்திச்செல்வதற்கு பயன்படுத்துகின்ற மற்றும் பயன்படுத்தக்கூடியதான சகல சாதகமான காரணிகள் அனைத்தும் சிற்றளவு வணிகத்தின் பலம் எனப்படும்.

4) சிற்றளவு வணிகம்
நடுத்தர அளவு வணிகம்
பாரியளவு வணிகம்

(7)

1) வணிகச்செயற்பாடுகளில் ஈடுபடுகின்ற முகாமையாளர்கள் மற்றும் பிற ஊழியர்களும் மனித வளங்கள் எனப்படும்.

2) விவசாய நடவடிக்கை சார் வணிக வாய்ப்புக்கள்
சுற்றுலாக் கைத்தொழில் சார் வணிக வாய்ப்புக்கள்
ஆயர்வேத மருத்துவத்துறை சார் வணிக வாய்ப்புக்கள்

3) வணிகத்திற்கு எவ்வகையில் அர்ப்பணிக்க முடியும்?
இலக்குக்குட்பட்ட நுகர்வோன் யார்?
போட்டி நிலைமை எவ்வகையானது?
வருமானம் போதுமானதா?
மூலதனத்தைப் பெறுவது எவ்வாறு?
வணிகத்தை ஆரம்பிப்பது தனியாகவா அல்லது கூட்டாகவா?

4) விசேட புதிய பொருள் அல்லது சேவையாக இருத்தல்
உற்பத்தி வேறுபாடுகள்
சந்தை இடைவெளி / சந்தர்ப்பம்
புத்துருவாக்கம்